

Modul 8

Einzelkämpfer oder Teamplayer

Ziel

1. Du überlegst, ob es in Deinem persönlichen oder auch beruflichen Bereich Menschen gibt oder gab, mit denen Du gut zusammengearbeitet hast.
2. Du machst Dir klar, was genau das positive an dieser Zusammenarbeit war und notierst ebenfalls, ob es für Dich auch Nachteile gab.
3. Gemeinsam wollen wir schauen, ob es Bereiche für Dich als Coach gibt, in denen eine Zusammenarbeit mit anderen sinnvoll wäre.

Bist Du jemand, der besser alleine arbeiten kann oder bist Du eher ein Typ, der zusammen mit anderen die besten Ergebnisse bringt?

Früher oder später kann für Dich die Entscheidung anstehen, ob Du Dein Business als Coach alleine begründest oder ob Du Dir „Verbündete“ im Sinne von **Kooperationspartnern** oder **Netzwerken** suchst und gemeinsame Sache machst. Beides kann Vor- und Nachteile haben. Manchmal ist auch eine „Mischform“ nützlich.

In den nun folgenden Arbeitsblättern machen wir uns auf die Suche nach **sinnvollen** Kooperationen. Das können Berufskollegen sein, mit denen Du kollegialen Austausch pflegst. Vielleicht kommen für Dich regelmäßige Treffen von bestimmten Berufsgruppen sozialer Netzwerke (z. B. XING) in Frage, in denen Du Dich mit Deinem Angebot auch vorstellen kannst. Tatsächlich ist es schöner, wenn man Ziele mit anderen **gemeinsam** erreicht - dann ist eben auch die Freude mindestens doppelt so groß.



Erfahrungshintergrund

In diesem Teil schauen wir, wo Du bereits sinnvolle Gemeinsamkeiten mit anderen gepflegt hast oder pflegst und dadurch für alle Beteiligten ein Mehrwert entsteht oder entstanden ist.

Bestandsaufnahme

In diesem Teil kannst Du momentane Kooperationen einer Art „Prüfung“ unterziehen in dem Du Dir klar machst, welche positiven und negativen Effekte damit verbunden sind.

Neue Bereiche

Hier schauen wir, in welchen Bereichen Du Dir eine konkrete Zusammenarbeit vorstellen kannst und mit wem.